



**SEMINARE 2022**

---

# **EXZELLENT REDEN! FREI SPRECHEN VOR EINER GRUPPE.**

---

**November 2022  
Gummersbach**

Ohne Skript reden, anschaulich vortragen, mit überzeugenden Botschaften motivieren und begeistern.

Theodor-Heuss-Akademie der  
Friedrich-Naumann-Stiftung für die Freiheit



## WIE SIE IN DER FREIEN REDE KOMPLEXE THEMEN ANSCHAUICH VERMITTELN, PERSÖNLICH WIE INHALTLICH ÜBERZEUGEN UND KERNAUSSAGEN WIRKUNGSVOLL FORMULIEREN.

Dieses Training wendet sich an alle Personen, die ihr rhetorisches Profil für berufliche Redesituationen, Vorträge, Präsentationen oder Keynotes entwickeln möchten und die Wirkung ihrer Persönlichkeit erhöhen wollen.

Ob in Konferenzen, auf Firmenevents oder bei einem Impulsvortrag in einem Projektmeeting – Reden, Vorträge oder Keynotes sind Überzeugungsprozesse, die souverän und professionell gestaltet werden müssen. Gut vorbereitet wirken sie auf die Zuhörer und die Beteiligten motivierend, lebendig und faszinierend.

Der freien Rede ohne Manuskript kommt in einem professionellen Kontext von medialer Unterstützung und komplexen Sachverhalten immer mehr an Bedeutung zu. Menschen zum Nachdenken bringen, ihr Interesse für neue Wege und Veränderungen wecken oder zu motivieren, auch schwierige Situationen zu meistern, geht weit über das Vermitteln von Fakten und Fachwissen hinaus. Das rhetorische Profil, die Wirkungskraft des persönlichen Auftritts und die Überzeugungsfähigkeit hat entscheidende Relevanz. Das freie Sprechen unterstützt dabei maßgeblich die persönliche Wirkung.

## REFERENT

### Klaus Schmidt

Der Kommunikationstrainer und Magister der Theater-, Film- und Fernsehwissenschaft, Jg. 1967, kennt durch seine langjährige Berufserfahrung als Trainer und Businesscoach die Erfolgsfaktoren von Kommunikation in Unternehmen und Organisationen. Er ist Geschäftsführer der Schmidt Gramoll Partnerschaftsgesellschaft mit Sitz in Köln.

Seit 1990 arbeitet er in vielen Seminaren zu den Themen Persönlichkeits- und Führungskräfteentwicklung und erlangte eine herausragende Expertise in den Bereichen Personal, Vertrieb und Strategisches Management.



## SEMINARZIELE

In diesem Training erweitern die Teilnehmerinnen und Teilnehmer ihre rhetorischen und argumentativen Fertigkeiten für das freie Sprechen vor und in Gruppen. Im Ergebnis steht ein souveräner, strukturierter und begeisternder Auftritt in allen relevanten Rede- und Präsentationssituationen ihres Berufsalltags.

Die Teilnehmenden erwerben Techniken, das eigene Fachwissen überzeugend und prägnant zu transportieren. Es gelingt ihnen, Kernaussagen zu verankern und dadurch den Vortrag für ihre Zuhörer

verständlich und interessant zu machen.

Sie schärfen ihr rhetorisches Profil in der freien Rede, entwickeln eine ausdrucksstarke Gestik und Mimik, trainieren Sprechweise und Stimmmodulation, beherrschen argumentative Redestrukturen und stärken mit Hilfe von Bildern, Anekdoten und Pointen Anschaulichkeit und Unterhaltsamkeit ihrer Redebeiträge und Präsentationen gleichermaßen.

---

# PROGRAMMSCHWERPUNKTE

---

- Zielimage und Stärken der Redepersönlichkeit
- Charisma – den eigenen Vortragsstil entwickeln
- Wie wirke ich auf andere? Selbst- und Fremdwahrnehmung
- Steigern der eigenen Präsenz: Positive Ausstrahlung
- Wirkebenen Körperhaltung, Mimik, Gestik, Haltung
- Stimme als Instrument des Erfolgs: Sprechtechniken, Artikulation und Modulation
- Frei sprechen – Vorbereitungsplan: Strukturskizzen, Merktechniken
- Struktur einer Rede, klare und überzeugende Argumentationslinien
- Botschaften klar und motivierend formulieren
- Rhetorische Stilfiguren, Bilder und Verständlichmacher
- Storytelling, Talking Points, humorvolle und motivationale Wirkung
- Professionell und trotzdem spannend: Präsentationsmedien einsetzen
- Techniken für das smarte Lenken von Fragerunden, Diskussionen, und Gesprächen
- »Nie mehr sprachlos!« Techniken, um schlagfertig zu reagieren
- Stilvoll kommunizieren

---

## METHODEN

---

- Rede- und Präsentationsübungen
- Videoübungen mit strukturierter Analyse
- Trainer-Input, -Feedback und Beratung
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Trainingsteams (Microteaching)
- Umfangreiche Arbeitsunterlagen und Dokumentation

Um einen optimalen Trainingsverlauf mit vielen Übungsmöglichkeiten und intensiver Analyse zu gewährleisten, findet das Seminar mit max. zehn Teilnehmern statt.

---

## TERMIN | ORT

---

**07. – 09. November 2022**

**Theodor-Heuss-Akademie  
der Friedrich-Naumann-Stiftung für die Freiheit  
Theodor-Heuss-Straße 26  
51645 Gummersbach**

---

## KOSTEN

---

**690,00 € (inkl. 19 % USt./Übernachtung im EZ) bzw.  
670,00 € (inkl. 19 % USt./Übernachtung im DZ)**

Seminargebühren inkl. Unterkunft/2 Übernachtungen,  
Vollpension sowie Materialien

Bitte melden Sie sich mit beigefügtem Formular an.

---

## KONTAKT

---

Geschäftsstelle **IMMOEBS** e.V.  
Adolfsallee 35  
65185 Wiesbaden

Ansprechpartnerin:  
Angelika Schipper

T +49 (0)611 58 08 67 0  
F +49 (0)611 58 08 67 20

info@immoebs.de  
www.immoebs.de

Hiermit melde ich mich verbindlich zum IMMOEBS Seminar 2022 an:

07.-09. November 2022

**Exzellente reden!**  
**Frei sprechen vor einer Gruppe.**

**Übernachtung im EZ** (690,00 € inkl. 19% USt.)  
 **Übernachtung im DZ** (670,00 € inkl. 19% USt.)

**Ich möchte vegetarisch essen**  Ja  Nein

Name, Vorname (bitte deutlich in Druckbuchstaben ausfüllen)

Anschrift (Straße, PLZ, Ort)

Telefon, E-Mail Adresse

Business  Privat

Ort, Datum, Unterschrift

## ERKLÄRUNG ZUR ZAHLUNG

(Die Anmeldung ist nur gültig inkl. dieser ausgefüllten Erklärung)

### Rechnung

Hiermit erkläre ich, den Seminarkostenbeitrag für das o.g. Seminar in der o.g. Höhe unverzüglich nach Rechnungserhalt auf das in der Rechnung angegebene Konto zu überweisen.

Rechnungsanschrift (Firma, Name)

(Straße)

(PLZ, Ort)

Business  Privat

Ort, Datum, Unterschrift

## HINWEISE ZUR ANMELDUNG

Die Anzahl der Teilnehmer ist auf maximal zehn Personen beschränkt. Für die Vergabe der Seminarplätze ist die Reihenfolge des Eingangs der Anmeldungen entscheidend. Sollten sich weniger als acht Teilnehmer anmelden, so behält sich der Verein eine Absage des Seminartermins vor.

Nach der verbindlichen Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung mit weiteren Informationen zum Seminarablauf und Veranstaltungsort.

Sollte die Zahl der Interessenten die Anzahl der Seminarplätze überschreiten, so werden die Anmeldungen in der Reihenfolge des Eingangs in eine Warteliste aufgenommen. Die Interessenten auf der Warteliste werden ebenfalls benachrichtigt.

Die Anmeldung ist nach Erhalt der Anmeldebestätigung verbindlich. Eine Rückerstattung der Seminargebühr ist grundsätzlich nur dann möglich, wenn sich ein Ersatzteilnehmer findet.

Dieses Seminar wird exklusiv IMMOEBS Mitgliedern und Mitarbeitern unserer Fördermitglieder angeboten.

Bitte richten Sie Ihre Anmeldung für dieses Seminar an:  
IMMOEBS e.V.  
Adolfsallee 35  
65185 Wiesbaden

Das Formular ist auch auf unserer Homepage [www.immoebs.de](http://www.immoebs.de) als Download verfügbar. Stand 02/2022, Änderungen aus aktuellem Anlass vorbehalten.